

# Prix et performances

## Mission 1 : Déterminer le prix de vente

### Questions 1

Comment calcule-t-on un coût de revient ?

**C'est l'ensemble des dépenses liées à l'achat et à la commercialisation d'un produit.**

Comment calcule-t-on une marge ?

**Prix de vente (ou CA) - Coût de revient.**

Quel est l'autre nom de la marge ?

**Le bénéfice.**

Comment appelle-t-on le montant des ventes ?

**Le chiffre d'affaires**

Comment calcule-t-on un taux de marge ?

**Bénéfice / Prix de vente \* 100**

Quel est l'indicateur le plus important (la marge ou le taux de marge) ?

**Le taux de marge**

De quels autres éléments doit-on tenir compte pour fixer un prix de vente ?

- **De la demande (prendre des exemples à l'oral)**
- **De la concurrence (prendre des exemples à l'oral)**

Compléter les phrases suivantes :

Si la demande est plus élevée que l'offre, le prix : **Augmente**

Si la demande est plus faible que l'offre, le prix : **Diminue**

## Questions 2

Complétez le tableau d'analyse des coûts et des marges pour nos produits FASHION DOG et FASHION CAT.

**TABLEAU D'ANALYSE DES COÛTS ET DES MARGES**

	Eléments	Produit FASHION DOG	Produit FASHION CAT
1	Achats de matières premières (Cuir et fournitures)		
2	Charges d'approvisionnement (Transport)		
3	Charges de production (Taux X temps)		
4	Charges de distribution		
5	Coût de revient des produits finis (1 + 2 + 3 + 4)		
6	Prix de vente des produits finis		
7	Bénéfice (6 - 5)		

Calculez le taux de marge réalisé sur chaque produit. Que concluez-vous ?

**Fashion dog : Cellule 7 : Bénéfice de 100.50 €.**

**Taux de marge =  $100.50 / 405.00 * 100 = 24.81\%$**

**Fashion cat : Cellule 7 : Bénéfice de 115.50 €.**

**Taux de marge =  $115.50 / 495.00 * 100 = 23.33\%$**

**Conclusion Le produit Fashion Dog est le plus rentable, car il a le taux de marge le plus élevé.**

## Mission 2 : La performance de l'entreprise

### Question 1

Listez les indicateurs qui permettent de déterminer si une entreprise est performante, et donnez une définition pour chacun d'eux.

- **Bénéfice (ou marge) : C'est ce que gagne l'entreprise. C'est le prix de vente - le coût de revient.**
- **Chiffre d'affaires : C'est le montant des ventes**
- **Effectif : C'est le nombre de salariés.**
- **Exportations : Ce sont les ventes à l'étranger.**

*(La distinction exportations, livraisons intracommunautaires semble complexe)*

### Question 2

Complétez le tableau ci-dessous : (cochez la réponse exacte).

Indicateurs	Bon	Mauvais
Ventes par trimestre	x	
Parts de marché	x	
Taux d'endettement	x	
Nouveaux clients	x	
Taux de fidélité	x	x
Nombre de réclamations clients		x
Nombre d'accidents du travail	x	
Taux de retour des produits		x
Formation du personnel	x	
Nombre de brevets		x
Dépenses en recherche et développement	x	