

## SCENARIO 14 – LP CHEVALLON

Contexte professionnel :



La SARL PLANTES... etc est une entreprise commerciale spécialisée dans la production et la vente de végétaux et de produits phytosanitaires. Elle a également développé depuis peu une activité d'aménagement de jardins et d'espaces verts auprès des particuliers et des collectivités locales.

Elle commercialise ses propres végétaux et se fournit également auprès de pépiniéristes régionaux et à l'étranger.

Ses clients sont des particuliers et des collectivités locales.

NIVEAU	THÈME GÉNÉRAL	SOUS THÈMES	TÂCHES	COMPÉTENCES PRINCIPALES	ÉCONOMIE DROIT
2nde	L'APPEL D'OFFRES	LA DÉCOUVERTE DES DIFFÉRENTES FORMES JURIDIQUES D'ENTREPRISE	1 - <b>Rechercher</b> des informations sur un site internet : 2 – <b>Réaliser</b> un tableau récapitulatif		Les différentes organisations La typologie des entreprises Les formes et statuts juridiques
		LA RECHERCHE DE NOUVEAUX FOURNISSEURS	1 - <b>Rechercher</b> trois nouveaux fournisseurs 2 - <b>Demander</b> des devis par téléphone, par mail ou par courrier	<b>Pôle 1 – Gestion administrative des relations externes</b> 1.1.1. Tenue des dossiers fournisseurs et sous-traitants 1.1.2 Traitement des ordres d'achat, des commandes	Les obligations et le contrat
		LA COMPARAISON DES OFFRES DES FOURNISSEURS ET LE CHOIX D'UN FOURNISSEUR	1 – <b>Concevoir</b> un Powerpoint présentant un argumentaire commercial à destination des commerciaux de l'entreprise 2 – <b>Prendre</b> connaissance des devis reçus 3 - <b>Concevoir</b> un tableau de comparaison des offres		
		SAISIE DES NOUVEAUX FOURNISSEURS DANS LE PGI	1 - <b>saisir</b> les nouveaux fournisseurs dans le PGI.		
		DÉCOUVERTE DE LA GED	1 – <b>Mettre</b> à jour les dossiers fournisseurs en découvrant la GED		