

Dans le cadre du dispositif Réussir Mon Avenir Pro, la CPME AURA lance un concours interacadémique dédié aux élèves de 1^{ère} et Tle bac pro vente prospection, négociation suivi clientèle.

Les objectifs du Concours

- Faire émerger les jeunes talents issus des formations aux métiers de la vente
- Les faire monter en compétences via la mise en pratique des techniques de vente et de négociation, la mobilisation des savoirs acquis et la rencontre avec les professionnels qui accompagnent et conseillent les élèves en apportant leur expertise
- Les amener à analyser des situations commerciales réelles → être force de proposition dans les solutions proposées
- Mobiliser les savoirs associés au référentiel du diplôme
- Faire se rencontrer les élèves, enseignants et professionnels

➤ **Phase 1 : A PARTIR DU 1^{er} octobre:**
Inscriptions des élèves qui souhaitent participer au concours

➤ **Phase 2 : OCT/JANVIER :**
Recherche des dirigeants par la CPME et organisation 1^{ère} rencontre élèves/dirigeant/professeur. Coaching par le chef d'entreprise sur un axe se présenter / codes et un axe vente/techniques de commercialisation basé sur l'étude de cas + et entraînement à l'oral

➤ **Phase 3 : MARS:**
Finale régionale

 3 séances de coaching par un pro de 2h tout au long de l'année

 Elèves 1^{ères} et Terminales Bac Pro
Vente Prospection – Négociation – Suivi
Clientèle

A GAGNER :

- 1^{er} prix : 1 ordinateur portable
- 2^{ème} prix : 1 tablette
- 3^{ème} prix : 1 séance de coaching individuel Jobmania